

Отзыв СП ООО "CHORTOQ MINERAL WATER" по результатам внедрения

1С: ERP WE. Электронная поставка

О компании СП ООО "CHORTOQ MINERAL WATER"

СП ООО "CHORTOQ MINERAL WATER" — один из ведущих производителей премиальной минеральной воды в Узбекистане. Продукция компании производится на основе высококачественной воды из источников, расположенных в экологически чистых районах, что обеспечивает ей соответствие международным стандартам качества. Компания активно развивает и модернизирует свои производственные мощности, внедряя новейшие технологии для улучшения качества продукции и повышения эффективности процессов.

Основными направлениями работы компании являются:

- Производство минеральной и артезианской воды, с соблюдением строгих экологических и санитарных норм.
- Повышение качества продукции с использованием инновационных технологий и оборудования.
- Расширение каналов сбыта и развитие логистики для обеспечения стабильного поставок как на внутренний, так и на международный рынок.

С ростом объема производства и расширением каналов сбыта перед компанией встала необходимость в повышении прозрачности бизнес-процессов, централизации учета и улучшении управленческой отчетности. Это требовало поиска более эффективных решений для автоматизации всех бизнес-операций.

Предложение внедрения системы ЕРП

Для решения этих проблем было принято решение внедрить ERP-систему на платформе 1С, что обеспечило комплексную автоматизацию всех ключевых бизнес-процессов компании. Система интегрировала участие основных подразделений: производство, склады и реализация готовых продуктов компании.

Оценка сложности и масштабности внедрения:

Процесс внедрения системы 1С:ERP WE оказался достаточно сложным и многоуровневым проектом, требовавшим тесного взаимодействия между ИТ-специалистами, консультантами компании и внутренними пользователями. Сложность заключалась не только в технической части — настройке инфраструктуры и интеграций, — но и в глубоком анализе бизнес-процессов компании под стандарты ERP-системы.

Процесс внедрения был выполнен в несколько этапов:

1. Подготовка ИТ-инфраструктуры

На начальном этапе была подготовлена серверная инфраструктура и развернута база данных. Это обеспечило стабильную работу системы и подготовило основу для внедрения 1С: ERP WE.

2. Проектирование и разработка системы

В ходе анализа текущих процессов компания "LEADING BUSINESS SOFTWARE" предложила решение, которое было доработано специфике нашего бизнеса. Были

спроектированы архитектура системы и интеграции с внешними сервисами, что позволило настроить систему под реальные потребности компании.

3. Автоматизация производственных и складских операций

Внедрение системы позволило автоматизировать учет сырья, готовой продукции и операций на складе.

4. Интеграция с внешними системами

В проекте была реализована интеграция с системой Sales Doctor, что позволило синхронизировать учет заказов и управление логистикой. Это значительно улучшило точность данных и ускорило взаимодействие с клиентами и поставщиками.

5. Автоматизация документооборота

Вся обработка первичных документов теперь происходит консолидировано в одной системе ЕРП. Интеграция с системой ASL BELGI для учета маркировки по реализованной готовой продукции.

Техническая сложность

На подготовительном этапе необходимо было:

- создать новую серверную инфраструктуру, обеспечивающую стабильность системы;
- произвести миграцию данных из ранее использовавшихся систем без потери информации;
- обеспечить интеграцию с внешними сервисами (Sales Doctor и другими корпоративными платформами), что требовало точной настройки обмена данными и учета особенностей системы продаж и реализации.

Методологическая и организационная сложность

Внедрение ERP-системы потребовало: анализа текущих бизнес-процессов компании, их оптимизации и частичного пересмотра для соответствия новым цифровым моделям, разработки новых регламентов работы сотрудников и схем взаимодействия подразделений.

Управление изменениями и обучение персонала

Внедрение ERP-системы затронуло как производственные участки подразделений так и вспомогательные подразделения. Для успешного перехода потребовалось совместно с клиентом:

- разработать программу обучения и инструкций;
- организовать поэтапное тестирование новых модулей; (данный этап было особо сложным)
- обеспечить техническую и консультационную поддержку на протяжении всего периода адаптации.

Результаты внедрения

После внедрения 1С:ERP WE -системы компания достигла следующих результатов:

1. Целостность учета и прозрачность данных

Все ключевые бизнес-процессы теперь интегрированы в единую систему, что обеспечило контроль и прозрачность данных. Получение возможности работать в одной системе нескольким подразделениям сразу в реальном времени.

2. Автоматизация документооборота

Весь документооборот по движению материалов, полуфабрикатов, готовой продукции был автоматизирован, что ускорило обработку первичных документов и получение отчетности на всех этапах. Также был реализован учет реализации подакцизной продукции и маркировки ASL BELGI.

3. Интеграция с внешними системами

Интеграция с 1С:Бухгалтерия и Sales Doctor, 1С:ERP, ASL BELGI, DIDOX позволяет избежать дублирования данных и повысить точность учета. Система работает как единое информационное пространство.

4. Устойчивый запуск

Все сотрудники освоили систему, и перешли на новый формат.

Заключение

Проект внедрения оказался масштабным и сложным, и выполнить все задачи в первоначально запланированные сроки не удалось. Реализация потребовала больше времени, чем ожидалось, поскольку процесс включал детальную адаптацию системы под специфику деятельности компании, многочисленные доработки и интеграции с внешними сервисами. Несмотря на это, благодаря тесному взаимодействию и совместной работе клиента и команды разработчика проект был успешно завершён. В результате удалось достичь достаточного уровня автоматизации и прозрачности бизнес-процессов. Вместе с тем, проект остаётся живым инструментом, требующим дальнейшего развития и совершенствования — в будущем планируется оптимизация отдельных модулей, расширение функциональности и повышение эффективности системы.

После завершения внедрения система была успешно введена в эксплуатацию в мае 2025г.

Количество автоматизированных рабочих мест: 100

Оценка работы программы:

- Соответствие потребностям организации: 5
- Удобство работы с программой: 5
- Рекомендовали бы коллегам услуги партнера "LEADING BUSINESS SOFTWARE" для автоматизации: 5
- Рекомендовали бы коллегам, использованию данного программного продукта: да

Дата подписания: 07.11.2025 г.

Финансовый директор



Ким Ольга Борисовна